1С:Розница 8. Салон оптики: обзор редакции 3.0



Основные отраслевые функциональные возможности

- Учет товара в разрезе оптических характеристик линз
- Диагностика, учет биометрических данных клиентов и оформление заказов при помощи специализированного АРМ врача-консультанта
- Учет подробной информации о клиентах
- Формирование штрихкода товара
- Механизм загрузки/выгрузки документов из внешнего файла
- Аналитическая отчетность по статусам заказов, израсходованным материалам в производстве
- Специализированное АРМ мастера
- Оформление заказа на производство очков
- Автоматизация процесса производства новых очков

Условия приобретения решения

Распространение
Продажа и внедрение осуществляется партнерами-франчайзи

Требования
Два специалиста с сертификатом 1С:Специалистов по платформе
Один специалист для небольших городов и удаленных регионов

Скидка
Партнерская скидка на решение 1С:Розница 8. Салон оптики
— **55%**

Лицензирование

- 1 (одно) рабочее место;
- комплект на 20 (двадцать) магазинов;
- комплект на 50 (пятьдесят) магазинов.

Для увеличения количества рабочих мест в пределах одного магазина используются клиентские лицензии 1С:Предприятия 8.

При автоматизации нескольких магазинов, в каждый магазин необходимо приобрести отдельную поставку решения.

Поддержка решения

Срок бесплатной поддержки — **3 месяца**

Порядок получений обновлений по истечении срока бесплатной поддержки — **1С:КП и 1С:КП Отраслевой ПРОФ или Базовый, 2 категории**

Демонстрация решения

1С:Розница 8. Салон оптики: обзор редакции 3.0

Партнерская программа 1С-Рарус: Содействие



Преимущества для партнера

Продажи

- Заявки с сайта rarus.ru, от линии консультаций
- Участие в совместных проектах внедрения
- Демонстрации и предпродажные консультации

Маркетинг

- Информация о вас на rarus.ru, rarus-soft.ru, 1crm.ru
- Маркетинговая поддержка: обучение, материалы для клиентов
- Проведение совместных мероприятий

Рейтинг партнеров

Город	Партнер	Телефон	Количество свидетельств	Количество внедрений	Ключевые партнёры
Москва	Лаборатория информационных технологий	+7 (499) 380 9449	17	143	CRM
Москва	АКАМ	+7 (495) 787-40-08	29	116	CRM
Новосибирск	ИнфоСофт	+7 (383) 383-55-17	5	93	CRM
Минск, Беларусь	СмартЭксперт	+375 (44) 550-50-45	1	128	CRM
Москва	СТО ТЕК	8 (800) 201-37-15	9	44	
Воронеж	АНТ-ХИЛЛ	+7 (473) 202-20-10	6	51	CRM
Москва	ИП Бавенд А.О.	+7 (925) 803-90-21	1	29	
Москва	5SYSTEMS	8 (800) 100-37-42	5	22	
Пермь	Автоматизация учета	+7 (342) 207-49-05	5	32	
Волгоград	АВИКО	+7 (8442) 96-51-06	0	44	
Екатеринбург	Техно-линк	+7 (343) 288-75-45	0	98	CRM
Оренбург	БИЗНЕС РЕШЕНИЯ	8 (3532) 43-05-17	5	25	

Как только вы разместите хотя бы одно внедренное решение, информация о вашей компании появится в рейтинге партнеров

Карточка партнера

Лаборатория информационных технологий

Ключевой партнер CRM 18 сертификатов 171 внедрение Контакты

Внедренные решения

CRM | Интеграция 1С и телефонии

АО «ЭЛЕКТРОАВТОМАТ» CRM

1С:CRM ПРОФ. Редакция 2.0. Дополнительная лицензия на 10 рабочих мест

5 декабря 2023 • Казань • 15 CRM

Кейс Отзыв

ООО «ЭНЕРГОПУС» CRM

1С:Управление торговлей и взаимоотношениями с клиентами (CRM)

1 декабря 2023 • Москва • 1 CRM

Кейс Отзыв

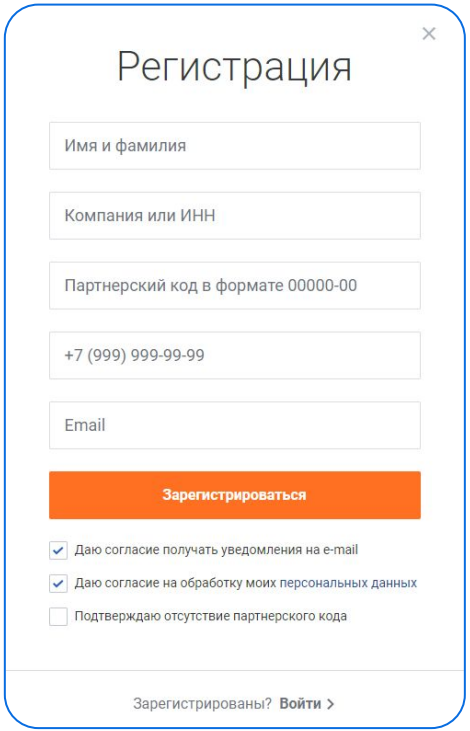
Как стать участником программы

- Пройдите регистрацию на сайте rarus-soft.ru
- Опубликуйте внедренные решения и отзывы клиентов
- Загрузите сертификаты специалистов

Зарегистрируйтесь в личном кабинете

Отсканируйте QR-код и перейдите на форму регистрации на сайте rarus-soft.ru





Спасибо за внимание!



Акимов Павел

Менеджер по развитию
партнерской сети «1С-Рарус».

akipav@rarus.ru

+7 (495) 642-78-78



Смолина Александра

специалист-консультант
отдела тестирования и
сопровождения «1С-Рарус».

rs@rarus.ru

+7 (495) 231-22-45